

「月商 400 万は達成！6 か月前の自分の生活とは 180 度変わりました」  
Y・I さん（30 代男性）

中村さん、こんにちは。

今月でコンサルティング期間が終わりますので  
結果を報告致します。

4 月から始まりましたが、  
4、5 月とあまり作業が出来ず、なかなか思うような進捗状況では  
ありませんでしたが、当初設定していました  
月商 400 万は達成できそうです。

利益率約 18%程です。

コンサルティングを受ける前は  
中古品を 1 点 1 点仕入れ、ヤフオクやメルカリで販売しており  
1 点の利益率はある程度高いものの、仕入れが安定せず  
毎月の収入も不安定でした。

何より 1 日中パソコンを眺めながら  
儲かる商品はないかと探しており、  
心の余裕が全くありませんでした。

中村さんのコンサルティングを受けるにあたり、  
メーカーとの直接取引で継続的に安定した仕入れの確保、  
販売見込みが立てれ、作業の外注化を行うところまでいけば、  
ある程度自由な時間を確保できるという点がとても魅力でした。

当初は思うような結果が出ず、不安な日々が続きました。  
本当に自分で大丈夫なのだろうか、  
失敗して結局ダメなんじゃないか。  
そんな時もありましたが、とにかく継続してコツコツやっっていこうと思い  
作業は続けました。

最初は海外メーカーのみを狙ってリサーチをしましたが、途中からは国内メーカーにも挑戦してみました。

現在取引を継続しているメーカー数は約 20 社程、今後少しずつ増えていくと思います。

中村さんのコンサルティングを受けて、今月で約 6 か月経過しますが、6 か月前の自分の生活とは 180 度変わりました。

私はまだ作業を外注化しておりませんが、それでも毎日の作業時間は数時間となり、自由な時間が増えました。

毎日の作業時間（発注・支払い・納品）が終わってからリサーチをしたり、売れている商品の販売ページを研究してみたり、時々ですが息抜きに旅行に行ってみたり、そんな生活が送れるようになりました。

まだまだ今の自分には満足しておりませんし、売り上げと利益を伸ばす為にできることは沢山あると思いますので、これからも継続して教えて頂いたことを行っていきます。

中村さんには大変お世話になりました。

またグループコンサル生の皆様には自分一人では気づかなかった事、様々な事例を共有頂き感謝しています。

ありがとうございました。  
今後とも宜しくお願い致します。

「売上 300 万、利益率が 20%と急激に改善する事ができました」  
K・M さん（30代男性）

中村さん

お疲れ様です。

グループコンサルに参加させて頂き、本当にありがとうございました。

私は会社員の傍ら、副業で Amazon 輸入とヤフオク・店舗せどりをやっていました。

半年前の売上は 150 万、利益率は 10~15%と、忙しいのにあまり実績は良くありませんでした。

また当時は、子どもを家電量販店へ連れて行き、一緒にファミコンやスイッチ等を買っており

子どもとの大事な時間を仕入れに使っていました。

しかし参入障壁も低いので、商品を見つけては低利益になる繰り返しで毎日ずっとリサーチをし続けなければなりませんでした。

これは毎日会社で働いて給与を得る労働と変わりなく

むしろ在庫リスクを抱える事で、決して良い環境ではありませんでした。

しかし、そのような状況で中村さんのコンサルを受けて、環境が劇的に変化しました。

まず数字の部分では売上 300 万、利益率が 20%と急激に改善する事ができました。

また環境面でも、家族の時間を沢山作ることができました。

これこそ、私が副業に求めていた

利益と自由な時間、それを可能にするノウハウでした。

このノウハウは単純転売のように毎日ひたすら新しい商品を探すのではなく

見つけた 1 メーカーから長期的に仕入れ・販売・利益獲得をする事が出来ます。

再仕入れもメール1つで完結し、世界中どこにいてもPCさえあれば仕事  
が出来ます。

また中村さん自身も非常に親身になって相談に乗って頂き、大変感謝して  
います。

コンサル以外の部分の人生相談が多かったような気がしますが  
それもしっかり時間をかけて受け止めて頂き、  
コンサルを受けて本当に良かったな、と改めて実感しています。

今後は、教えてもらうだけではなくビジネスパートナーになれるよう  
まだまだ頑張っていきますので、引き続き宜しくお願い致します！

「取引実績ありのメーカー数 30 社、ほか交渉のみが 50 社以上」  
H・Hさん（30代男性）

このような「声」というものをご提供させて頂くのは初めてです。

私は本コンサルから以下のようなことが得られました。

- ・提供頂いた管理表とその考え方を学び、自分が動かしているお金が「ちゃんと」見えるようになった。
- ・配慮頂きながらも的確なウィークポイントの指摘で、自分のやっている場所が迷路でなくなった。
- ・メーカー取引に絞ることで、大敵の「寄り道」は考えなくなり、やることはシンプルになった。
- ・メーカー取引ゼロから卒業までに、取引実績ありのメーカー数 30 社、ほか交渉のみが 50 社以上。
- ・実績のある方と接することで、お小遣い稼ぎからビジネスの意識、行動へと変わった。

最終的に売上 200 万円を達成しましたが、諸先輩方には遠く及ばない数字です。

それでも一人で輸出、輸入の単純転売をしていた時、月商 100 万円を超えたのはホリデーシーズンのみでした。

それも実際にどの程度の利益になっていたのか、明確に把握できていたものではありません。

今回のコンサルで得られた自信は、卒業した後も「愚直にやることでもっと伸ばせる！」と、いつも背中を押してくれるようになりました。

なにより幸運だったのは、初めてのコンサルで中村さんからご指導頂けたということです。

数年前に中国輸入のコンサルを検討したことがあり、とある人物と支払いの段まで話が進みましたが、直前で

詐欺めいた情報を目にしてやめました。

いま海外メーカー取引を検討されている方にも、色んな状況や不安がおありかと思います。

そんな中、信頼のおける人から学べる事が最も重要な要素ではないでしょうか。

私の体験を読んで迷われている方には、本音では申し込んでほしくないという小さい自分がいたりもします汗  
ひと昔前の情報商材のセールスレターのように怪しんでほしいです。

でも現状コンサル料金を投資できる準備のある人には、やはりチャンスを手掴んで頂きたいと思います。

あなたに負けないように、小さな自分をあっという間に壊せるように、このコンサルを確実に活かしていきます。

「同じやり方でちゃんとリサーチすれば10社、20社と取引できるように」  
T・Iさん（40代男性）

中村さんのコンサルを受けたT・Iと申します。

2年ほど中古家電や単純転売をやっていたのですが、仕入れが安定せずに徐々に売上・利益が下がりはじめていました。

このままではまずいと思い、仕入れが安定的にできるビジネスモデルはないかと探していたところ、中村さんのブログを発見しコンサルに応募しました。

最初はメーカーと取引なんて本当にできるのかなと、不安に思っていたが実際に中村さんのコンサルを受けてリサーチの方法やメーカーへのメール内容、その後の取引の流れを詳しく説明していただき実践してみました。

実際に自分でやってみるとメーカーからちゃんと返信があり、その後メールのやり取りだけで商品を日本まで直送してくれ、Amazonでの販売する事ができるようになりました。

1社と取引できるようになれば、あとは同じやり方でちゃんとリサーチすれば10社、20社と取引できるようになり、単純転売の時は毎回違う商品をリサーチして仕入れていたのが、今では毎月メール1通で商品を仕入れる事ができるようになりました。

中村さんは分からないところは丁寧に説明してくれ、レスポンスも早く、的確なアドバイスをしてくれるのでコンサル期間中はとても勉強になりました。セミナー後の懇親会でも最後まで帰らずに残って疑問点に答えてくれ、とても人柄の良い人だと感じました。

メーカー取引はやればやるだけ、メーカーとの取引数も増え、毎月安定して仕入れができるので、単純転売とは違い資産を積み上げていくようなビジネスだと思います。今後も続けて自分の理想的な売上・利益に近づけるように頑張っていきます。

中村さん、色々とお教えていただいて本当にありがとうございました。

今後とも宜しくお願い致します。



「半年後の現時点で、Amazonの売上が4倍以上になりました」  
K・Kさん（30代男性）

私は専業で輸入ビジネスをしています。

以前は主にネットショップがメインでしたが、  
Amazonをはじめて少し経ったタイミングで中村さんを知り、  
コンサルを申し込みました。

結果的に、コンサルを受けて半年後の現時点で、  
Amazonの売上が4倍以上になりました。

おかげさまで今ではAmazonからの収益がメインになっています。

中村さんにコンサルをお願いしてよかったと思う点は個人的には主に下記の3つです。

- ・コンサルがとにかく丁寧、親身になってくれる
- ・やることが明確、具体的
- ・トラブル対策、事例が豊富

具体的には、私はあるメーカーの商品をメーカーと直接取引で取り扱っていたのですが、  
同じ商品を扱うライバルから嫌がらせを受けていました。

商品にケチをつけられアカウントを停止に追い込まれたり、悪い評価を入れられたりと、  
いろいろなことがあり、精神的にも参っていましたが、  
中村さんがひとつひとつ丁寧に対策を教えてください、  
ひとつずつ解決していき、なんとか復活することができました。

中村さんの経験豊富な事例の中から、最適な解決策を教えてくださいかなり助かりました。  
自分一人でやっていたらすでにAmazonのアカウントは停止して撤退せざるを得なかったことは確実です。

自分一人でやっていたときは、

暗闇の中を恐る恐る確かめながら進む、

という感じでしたが、中村さんのコンサルを受けてからは、

先の道を照らしてくれて、リスクヘッジもしながらガンガン進む、

といった感じで、一気に売上も利益も4倍以上に増えました。

本当にありがとうございます。

今後もさらに経験と実績を積み、

いつかは中村さんに役立つ情報などを提供できるように頑張っていきます。

今後共よろしくお祈いします！