

2015年1月から娘が出来たのをきっかけに副業でAmazon輸入をはじめました。それは娘が出来たらお金もかかるので少しでも稼ぎたいという思いがありました。

僕は自分で言うのもなんですが、すごく怠け者で何日も作業しない日もあり簡単に稼げる事ばかり探していた気がします。

しかしAmazon輸入の情報を探せば

- ・・・1カ月目で30万利益・・・
- ・・・3カ月で80万達成・・・

などのコメントがものがすごく目を引き、もしかして、、、これなら、、、といくつかセミナーやコンサルティングを受けました。もちろん本当の事なのでしょうがなかなかうまくはいきませんでした。

結果は

2017年8月 ¥119,000-

2017年9月 ¥129,000-

2017年10月 ¥89,000-

と一年を通して10万~15万程度で年末は20万円程度。

確かに副業でこれでもいいのかもしれませんが、どんどん欲がでてきて娘との時間をもっと取りたい、独立したい、もっと稼ぎたいという思いが強くなり情報集めをしていました。

そんな時に中村さんの事をたまたま知りました。

しかも僕が思い描いているような独立して子供さんとの時間を楽しんでいる生活をしている事をブログで読みました。

そのブログで中村さんの人柄やメーカー取引をされていて何故時間に余裕があるのかも書かれていて

『これだっ』

と思いました。

すると運良く（運も実力の内）（笑）その中村さんがコンサルティングの募集する事を知りすぐに申し込みました。

コンサルティングを2017年10月半ばからスタートして・・・

結果は

2017年11月 ¥152,000-

2018年12月 ¥416,000-

です。

なんと2カ月半で40万達成したのです。

あのよくある目を引くコメントが自分の身にも起きたんです^^

しかもここにも僕の怠け癖が出てしまいほぼメーカー仕入れのみです。

単純転売もしていれば50万~60万も目指せたと思うのですがメーカー仕入れを知ってしまいさらに単純転売が億劫になってしまいました。(笑)

後、中村さんのコンサルティングは皆さんがいうように物腰も柔らかく話し方もゆっくりで(動画は二倍速で見てちょうどいいぐらいです^^)教えるのも丁寧で(質問したらわざわざ僕だけの為に動画を撮ってくれたり)本当に中村さんに会えて運が良かったと思っています。

さらに教え方も、やり方を1~10まで教えるというより(最初はすべて教えてくれますが)それぞれに考えさせてくれて挑戦させてくれて失敗も(やけどしない程度に)させてくれる感じではあるのだけれども、次に何をしないといけないのかという事を示してくれるので道に迷わずどんどん進んでいけます。

それをコンサル生それぞれに合わせてくれるのでコンサルが終わったあとでも成長できるように育ててもらっている気がします。

さらに中村さんも共に成長していこうというような所がすごく僕は心地がいいです。

今はまだ目標まで到達していませんが必ず今年中に利益100万を達成し報告できるようにしたいと思います。

4月には法人にするのでいっぱい遠回りしたり失敗したりすると思いますがこれから宜しくお願い致します。

僕も中村さんと共に成長していきたいです。

まずは追いつきたいです。

そして娘や家族との時間をもっととれるように早くなります^^

国内転売で売上はそれなりに上がっていましたが、返品が多く、返品額を差引くと、「最終的に利益出ているの？」という状態でした。
カスタマーメールが届くと、「またクレームか？」と毎日が不安だったのを覚えています。

今ではそんなストレスから開放され、気持ち的にも時間的にも余裕のある生活を送れています。

メーカー取引を始める直前までは、「本当に自分にできるのか？」という不安な気持ちもありましたが、
メーカーへアプローチをすればするほど取引が決まり、現在はメーカー取引が決まるのは当たり前、
むしろメーカー取引が決まりすぎてしまい、キャパオーバーしてしまいそうなので現在は取引先を絞っている段階です。

利益も順調に伸び、初月で10万、2ヶ月で20万と推移し、開始3ヶ月目で月利40万を達成することができました！
メーカー成約数は50社ほどです。

まだまだこれからですが、継続することで月利50万、100万、200万と達成できると確信しています。

メーカー取引はやることはシンプルなので、無料の情報でもある程度はできるとは感じましたが、
一人で取組んで継続できるかという疑問です。

モチベーションを維持しながら楽しく継続できる「しかけ」が中村さんのコンサルにはあるということも大変注目すべき点ですね。

何より目標までのロードマップを自身の豊富な体験を元にアドバイスしていただくことが非常に大きいですし、
Amazon ビジネスで長期的に稼ぐ為の思考をコンサル生に伝えてくれます。

コンサル生同士の交流も非常に有意義ですし、いつかは卒業してしまうのが少し寂しい気もしますが、

コンサル期間は残りまだ半年以上ありますので今後ともよろしくお願ひします！！

今後はメーカー取引のその先にも期待してます！！

2015年7月から副業でせどりを始めて約2年で本業の給与以上の利益が得られたことを期に独立を決意。

更に売り上げ・利益を伸ばしていくには、せどり1本だけでは限界を感じていたため、以前から関心のあった Amazon 輸入だけでなく、国内メーカー仕入れでも実績のある中村さんのコンサルを受講することを決意しました。

ところが、2017年7月末に辞表を提出したその10日後に、Amazonから新品規制の通知が届き、当時一番の稼ぎ頭であった商品が出品できなくなってしまいました。

その商品は一年中コンスタントに高回転で売れていた上に、利益率約30%はありましたが、一瞬にしてエースと4番がなくなり、みるみるうちに売り上げ・利益が激減・・・

それだけでなく、独立の根拠、独立後の土台をも失ってしまったのです。

こうなってしまった以上、後は中村さんのメーカー仕入れのやり方で立て直すしかないと思いをくくり、国内メーカー仕入れに特化してコンサルをスタートしました。

リサーチの途中、不安や焦りで何度も動悸や頭痛に見舞われ、弱気になってしまう場面がありましたが、中村さんのやり方はとにかくシンプルで、初心者なのにでもすぐにできる方法でしたし、何よりも、リサーチの進捗だけでなく、不安や焦りなどのメンタル的な相談や、資金繰りの相談にも適格に返答していただけたお陰で、コンサル開始4ヵ月で売上220万・利益32万を達成。

5ヵ月目には利益40万を超え、「やればやるほど利益が上がる」感覚がつかめてきました。

まだまだ気を抜かずに継続し、中村さんにもっと良い報告ができるように頑張ります。

ありがとうございました。

2017年11月よりグループコンサルを受けさせてもらってます。
コンサル前は粗利で月20万ほどの戦闘力で、2018年1月終了時点で粗利で月30万ほどになってます。

もともとは国内転売と、2016年の夏ごろから海外メーカー仕入れに取り組んでいました。副業です。

海外メーカーは10社ほど取引してくれるところを見つけたものの
6年くらい為替相場で遊んでまして、その経験から将来的にドル円200円の
時代がくるぞと勝手に思ってまして

海外メーカーを主体にやったら危ない気しかなかったので
ゆくゆくは国内メーカーとの取引をできるようになりたいと思っていました。

国内メーカーというものは個人なんて相手にしてくれる訳がないと なんか決め込んでたので

もうちょっと稼いで法人化したら、国内メーカーにもアタックしてみようと考えていたんですが、

中村さんのグループコンサルを受けてみて、お仲間の進捗状況なぞ拝聴していると

個人の方でも普通～～～に国内メーカーから仕入れまくっておられたので
国内メーカーってそんなにハードル低かったのか・・・！ と気づくことができました。笑

というわけで、僕も国内メーカーとの取引をすることができるようになりました！

中村さんのコンサルを受けての感想ですが

チャットワークでの質問に対して回答が素早くて、

さらに誉めて伸ばしていただけて(笑)、本当に優しい！

こんなことググれば出てきますみたいに怒られたりしないので

じゃんじゃん疑問をぶつけさせてもらえて、

実力のある人なので すべて即行で回答をもらえ解決していくので

もうあと行動するだけですわ！という状態になれています。

個人的に非常に良かったのが進捗状況の発表。

1か月の目標を立てて、月1で進捗状況を発表するというのをやっておられ

るんですが

これをやられては行動せざるを得ない…!

毎月お仲間の方々の頑張りを聴いてると

一人だけ「今月はモンハンしてました^^;」とかいえないので、

これは自分にはめっちゃくちゃいいイベントでした。

もうあとは行動するだけなので

とりあえず空いた時間は全部物販に使ってみようと思い

週に何時間物販に取り組めるだろうか？と生活を見直して

とにかく時間があれば物販に取り組む！ということを習慣化できつつあり

おかげさまで充実した日々を送れています！

グループコンサルの終わりにどこまで成長できてるか楽しみです。

引き続きよろしくお願いします！