

Y・S さん (30 代男性)

中村さん、お疲れ様です。

先日は大変勉強になる & 楽しい対面コンサルをありがとうございました。

何でも包み隠さず教えて頂いてほんとありがとうございました。

僕が中村さんのコンサルを応募したのは、メーカー仕入れに精通しているのはもちろんですが、何よりメルマガで仰っていた、

「自分と同じような環境で頑張っている方々に一人でも多く自分の時間や家族の時間を大切にしてもらいたい自由な時間をつくって幸せな生活を送ってもらいたい」

という人柄の部分にとっても強く共感したからです。この人に教わったら間違いないだろうなと瞬時に思いました。

そして、その予感は見事に的中でした！！

今まで単純転売ばかりやっていた私が、開始わずか 3 週間で一気に 12 社のメーカーと取引をさせて貰えるようになりました。

翌月は仕入れるのに精一杯だったので、メーカー取引は一切しなかったのですが、それでも売上が 102 万 (11 月) → 240 万 (12 月) と倍以上になって、利益も 10 万 → 35 万と 3 倍以上になりました！

そして、売上がどんどん伸びているにも関わらず単純転売の頃より時間に余裕が出来ていたのも更に驚きでした！！

単純転売の頃は会社に行く前に早起きしてリサーチして、仕事が終わってからも商品登録・検品・梱包・発送して、さらにまたリサーチしてといった具合にとにかく忙しかったのですが、

今はメール 1 通で家にすぐ商品が届いて、繰り返しの仕入れなのでいちいち商品登録もしなくていいし、シールを貼って送るだけなのでと

でも楽です！

おかげで大好きなテレビを見る時間がかなり増えました（笑）

今は単価が低いメーカーとの取引ばかりなので12社と取引の数の割に利益は大きくないのですが、これから資金を貯めつつ単価が高いメーカーと取引をしていって、いずれは月利100万に行けるように頑張っていきます。

というか中村さんに教わった通りやっていけば、100万は最低ラインで突破出来ると確信しています。

やることは本当にシンプルだし、中村さんも全然強制せず、自分のペースで無理せずやって下さいとおっしゃって下さるので、結果が出ているのに無理なく出来ています！

私はかなりめんどくさがりな性格なので、単純転売の頃よりストレスは半分以下になっています（笑）

今後も引き続き頑張っていって、いずれは中村さんと肩を並べるような実力をつけていこうと思います！

今後ともどうかよろしく申し上げます！！

K・Tさん（40代男性）

更なる利益アップを目指し、今年より欧米からの主力の仕入れ品以外はメーカー仕入れにシフトし、仕入先メーカーの開拓を開始しました。

しかし、リサーチを行いメーカーへの交渉へ持ち込むものの1件もメーカー取引を獲得をすることができず、30万～40万円台の利益を行ったり来たりの繰り返りで、いき詰まりを感じておりました。

そんな中で、夏直前に中村さんよりメーカー取引についてご指導をいただく機会をいただきました。

パソコンを持ち込み、まずは私自身の現状の仕事の進め方を見ていただいたうえで、メーカーとの直取引を前提としリサーチ方法まで見直していただきました。

それまで自分ではしっかりと進めていたつもりでしたが、洗い直すべき点、そして新たな発見が多数出てきました。

リサーチ方法、交渉の流れ、メーカーとのやり取りを具体的に教えていただき、その後の自分の行動に落とし込みをし、7月よりメーカー取引が決まり始め、8件のメーカー直取引に至りました。

9月より大口の取引先への注文量を大幅に増やすこともでき、10月には利益57万円、11月には利益63万円、12月には利益75万円と、現在では順調に利益を伸ばすことができしており、交渉成立も現在進行形で増えているところです。

また、メーカー取引をすることにより安定感を伴うことができたのも大きなポイントかと思えます。

これまで利益50万を超えることができず悩んでいたのですが、中村さんからのご指導をいただいたことによりこの数か月で一気にブレイクスルーを経験することとなりました。

リサーチを効率的に行い、メーカー交渉を進めていくという正しい流

れを確立でき、そして、これからも利益を伸ばしていきまらずは早急に利益 100 万、そして 200 万まで伸ばしていけるという自信にも繋がりました。

あらためて、中村さんからご指導いただいた成果と実感しております。

この流れを継続して頑張っていきたいと思います。本当にありがとうございました！

交渉においてまた疑問点などが出てくることもあるかと思いますが、今後とも宜しくお願いいたします。

W・Kさん（30代男性）

私は本業が会社員で副業で Amazon 輸入をしています。

利益は月に 10 万円～20 万円程度でした。
睡眠時間を削って Amazon 輸入をしています。

本業の給料は悪いことはないのですが、もっと自由な時間がほしいと思ってました。
それには継続的な収入がはいる仕組みをつくりたいと考えるようになりました。

そんな思いから中村さんのコンサルを受けようと応募しました。

実際お会いして話をすると、とても話易い方です。
コンサルではなんでも教えていただき、こちらの質問や要望には、期待以上の返事が返ってきます。

とても丁寧でサービス精神旺盛に感じました。

コンサルを受けて 2 ヶ月程度ですが、メーカー交渉は 30 社近く成功しています。その中でも利益がでるのは 6 社程度になります。

コンサルを受けてから単純転売による仕入れはしていないので、月の利益は減っている状態です。

来月あたりからメーカー仕入れのみで月利 10 万円超えそうです。
（メーカー仕入にシフト移行し、現在は月収 30 万円達成）

メーカー仕入れなのでこれを続けて、仕組み化すれば自由な時間をもっと作れるようになると思います。

H・Kさん（30代男性）

2015年9月、念願の独立をすることができました。

私には妻と3歳の娘がいます。安定しているサラリーマンという立場を捨て、独立するには妻を納得させられるだけの理由が必要でした。

私がAmazon輸入ビジネスに出会ったのは約2年半以上も前のことです。当時は副業として取り組んでいました。

妻は介護士で不規則な勤務をしています。

そして娘が生まれたばかりだったので家事をしたり娘を寝かしつけたりして、Amazon輸入には日付が変わる時間帯から作業をしていました。

その時はただただ手当たり次第に売れそうな商品をリサーチしていました。

- ・ Amazon ランキングのチェック
- ・ ランキング変動をチェックできるサイトで、その商品がどれくらい売れていたかをチェック
- ・ eBay でその商品の価格差をチェック
- ・ 転送料金の計算

といったひとつの商品を仕入れるかどうかを判断するのに、膨大な手順と時間を要していました。

副業の、しかも深夜帯にしか作業時間のない私にとってこれらの作業は本当に気が遠くなる作業でした。

果たしてこれでいいのか？もっと効率化できないか？常に考えていました。

そんな中、とある情報を耳にしました。「メーカーから仕入れることが可能らしい。」

正直信じられませんでした。

当時は海外の ebay や Amazon. com から安く仕入れ、国内 Amazon で販売する。

これが王道パターンだったからです。

しかもメーカーがいち個人と取引をしてくれるはずがない。そう決め込んでいました。

そんな疑問を一掃してくれたのが中村さんのアドバイスでした。

中村さんからのアドバイスは

「いち個人でもメーカー取引は可能」

「しかもメーカーに取引希望のメールを送るだけ」

基本はこれだけでした。

本当だろうか？

半信半疑のまま、取引希望というメールをメーカーにひたすら送りました。

するとメーカー側からきちんと返答がもらえたのです。

もちろんメールを送ったメーカーすべてから返答をもらえたわけではありません。

それでも取引開始についてメーカーから詳細な回答をもらえたケースもあります。

中村さんは、

「メーカー側も商品を通りたがっている。だから何も難しいことではないですよ。」と言われていました。

それを聞いて半信半疑だったメーカーとの交渉に何の抵抗もなくなりました。

メール送信そのものは何も難しくありません。

正直、「これでいいの？」と思うくらい簡単です。
そして実績がない個人でも取引をしてくれるメーカーはありました。

今では約 30 社と取引できそうな状態にあります。
取引依頼メールに返答をいただいたメーカーすべてにこちらが返信で
きていないという嬉しい誤算が生まれました。

いったん取引交渉がまとまるとあとは非常にスムーズです。
極端な話、「〇〇を××個」で済みます。

メーカーから直接仕入れられるようになり、月に最低でも 30 万円の利
益を出せるようになりました。
これで妻にも正々堂々と独立したいという話を切り出すことができ、
無事に独立できました笑

最後に、

「欧米でも国内でも世界中にメーカーは無数にあります。なので取引
できるメーカーも無数にあるので、伸ばそうと思えばどんどん利益は
伸びると思います。」

という話を中村さんから聞き、

ますます Amazon ビジネスに可能性を感じ、独立後はワクワクした日々
を送っています！

R・Kさん（20代男性）

中村さんとの出会いはある物販セミナー

「メーカー直仕入だけで月収200万円!仕入れは月初だけ!？」

信じがたいアンビリーバブルな内容でしたが、いつもは反応しないアンテナが反応したのを覚えてます。

これまで相乗りメインの中国輸入転売を実践しておりましたが、相乗り→価格破壊の連続で常に不安定な状態。

何か安定して稼げる方法はないかと探している時だったので、直感を信じて中村さんのコンサルを受けることを決めました。

印象は誠実そうな人でしたが、
コンサルを受けてみると、
本当に誠実な人でした!!

本当にコンサル生に稼がせようとしていることが伝わり、質問をしても、聞いた以上の回答があります。

ビジネスの面で尊敬するのはもちろんですが、人間としても素晴らしい方だと思います。
話題のパーフェクトヒューマンです。

中村さんのコンサルから約1ヵ月が経ちましたが、大事なのは『結果』がでているかどうかですね。

作業時間は1日2、3時間程度ですが、

●取引できたメーカー
9社

●あえて取引しなかったメーカー（利益がでる商品が少なかったので保留）

15 社以上

月の売上は 100 万円以上は増える見込み、利益は余裕で 20 万円以上いけそうです。

メーカー取引をしてみたの感想ですが、
「とにかくシンプル」
だと思いました。

1. メーカーをリサーチ
2. メーカーに交渉メール
3. 返信がきたら見積依頼
4. 見積が OK なら注文する

この繰り返しです。

中村さんの交渉テンプレートを使うことでメール返信率も高いですし、ロット数も思ったほど多くありません。

1 回の取引が 827 ドルのメーカーもありました(国際送料込みで)。

まだ取引しているメーカー数が少ないので利益は満足できていないですが、やり続けることでどんどん利益が上がっていくイメージができてます!

どこまで利益が出るか楽しみながらメーカー取引を実践中です♪

0・Sさん（30代男性）

<コンサルティング受講まで>

中村さんを初めて知ったのは、
たまたま何かの拍子に、ブログを拝見したことがきっかけでした。
その後、開催されたセミナーに参加したところ、
欧米輸入の最後の砦ともいえるメーカー取引に関するノウハウを、
惜しげもなく、わかり易く公開なさっており、衝撃を受けました。
それに加えて、誠実なお人柄を感じられたこともあり、
コンサルティングの受講を決断いたしました。

<コンサルティングの対応について>

コンサルティングが始まってからは、
わからないことばかりだったため、
些末な質問ばかりしてしまったこともありました。
そんな中、嫌な顔をすることなく、
非常に丁寧に対応をいただいたことに、とても感謝しております。

<成果について>

次に、肝心の成果についてです。
実はコンサル開始から2か月目以降、
個人的な事情から、ほとんど作業しておりません。
（中村さんには、そんな個人的な事情についても相談に乗っていただき
きました。。）

そのような条件下ではありますが、
現状、ほぼ何もせずに毎月5万円程度の利益を出してくれています。
まさに、ほぼワンクリックで〇万円の世界ですね。

ただし、こんなことを言っていると、
さすがの中村さんもお怒りになるかもしれないので、
これを何倍にもしていけるよう、
早く作業を再開できるようにするつもりです。

<受講して感じたメーカー取引の利点>

メーカー取引のメリットは、資産構築型のビジネスであるということ

です。

通常の転売手法と異なり、開拓した取引先と継続的に取引を行うため、本質的にはストック型ビジネスであり、ほとんど手間がかかりません。また、それによってもたらされる取引や利益の安定性が、精神的な安定をもたらしてくれることも、大きな利点の一つだと思います。

T・Kさん (40代男性)

元々、欧米輸入転売をメインで取り組んでおりましたが、競合との価格競争に疲弊しておりました。

その中で、ほんの一部ですが、メーカーから直仕入している商品があり、リピート仕入が容易である事、仕入価格が一定(為替の影響は除く)である事から、作業時間対効果が非常に高いと感じておりました。

特に、2015年後半からその意識が高くなり、今後は、メーカー仕入に注力していこうと考えるようになりました。

以前より、中村さんのメルマガを拝読しており、次回のコンサル募集時に、応募しようとしておりましたので、2015年の年末に、コンサル募集の告知があった際、即座に応募いたしました。

初回のSkypeコンサル時は、疑問点や不安等に、懇切丁寧にご回答いただき、結局3時間近くも話し込んでしまいました。

以降も、チャットワークで随時ご対応いただき、サポート体制は抜群です。

回答についても、簡潔かつ的確です。

これは、数々の失敗を乗り越えた経験に裏打ちされたものだと感じます。

人間的にも、誠実で、非常にしっかりした方です。

私自身、まだ大きな成果は上げられておりませんが、現状、9割方メーカー仕入に移行しており、40~50万円程の利益です

あとは、継続さえすれば、目標達成は時間の問題と考えております。

最後に、コンサル報酬が、ネックと感じる方もいらっしゃると思いますが、行動さえすれば、費用対効果は、非常に高いと思います。

コンサル報酬が、仕入資金や資金繰りに影響が出ない範囲であれば、
時間を買うという意識で検討する事をお勧めいたします。

M.0さん（30代男性）

中村さんに会うまでは、電腦リサーチを時間をかけてしてみたり、ただ思い付きで有名メーカーに交渉してみたりしてました。

中村さんのコンサルの話は紹介からでした。

欧米、中国輸入・メーカー交渉はもちろんですが、それよりもアカウント停止からの復活劇などお会いした時の優しい印象とは裏腹に芯のある仕事人という噂を聞いていたので、まずは最初からコンサルをとというわけではなく、面談がてらお茶をしましょうと言われお会いしたのを覚えています。

ただ、私は最初からコンサルの先生を探していましたし、紹介してくれた知人から人柄ややる気などは伝わってきましたので最初の面談からすぐにコンサルティングを受けました(笑)

この所感を読まれている方にどう伝わるかは分かりませんが、スイカ割りのように何も見えない手探り状態でビジネスを志してもゴールがどこにあるかも分からない状態です。

そんな時、中村さんのような目隠しを外してくれる存在が現れたことによって目の前のスイカがすぐ捉える事ができ、正直上手く行き過ぎましたが、お会いしてから1か月で利益35万が限界だった私が70万を超える結果を手にできました。

中村さんの面談コンサルは1対1で不安や疑問をその場で解決できるので真っすぐ書かれた線の上を歩いている感じがします。

まだまだ、言われた事の半分もできていませんが半年の間で完璧なものにできれば利益200万は堅いでしょうね。

と、普通の人なら騙されているんじゃないかと思う文章になってしまいましたが、物販ビジネスに身を置かれている方なら、更なる高みをすぐに目指せかつ時間に余裕のある生活を作り出せるそんなコンサル内容となっています。

これからも中村さんには疑問をどんどんぶつけ、向上していきたいと思えます。

最後に不安や悩みは誰でもありますが愚痴をこぼしてその場に留まるより、失敗してもいいやと勢い半分で行った事のほうが案外成功しています。