

中村さんのコンサルを受けた T.I と申します。

2年ほど中古家電や単純転売をやっていたのですが、仕入れが安定せずに徐々に売上・利益が下がりはじめていました。

このままではまずいと思い、仕入れが安定的にできるビジネスモデルはないかと探していたところ、中村さんのブログを発見しコンサルに応募しました。

最初はメーカーと取引なんて本当にできるのかなと、不安に思っていました但实际上に中村さんのコンサルを受けてリサーチの方法やメーカーへのメール内容、その後の取引の流れを詳しく説明していただき実践してみました。

実際に自分でやってみるとメーカーからちゃんと返信があり、その後メールのやり取りだけで商品を日本まで直送してくれ、Amazonでの販売する事ができるようになりました。

1社と取引できるようになれば、あとは同じやり方でちゃんとリサーチすれば10社、20社と取引できるようになり、単純転売の時は毎回違う商品をリサーチして仕入れていたのが、今では毎月メール1通で商品を仕入れる事ができるようになりました。

中村さんは分からないところは丁寧に説明してくれ、レスポンスも早く、的確なアドバイスをしてくれるのでコンサル期間中はとても勉強になりました。セミナー後の懇親会でも最後まで帰らずに残って疑問点に答えてくれ、とても人柄の良い人だと感じました。

メーカー取引はやればやるだけ、メーカーとの取引数も増え、毎月安定して仕入れができるので、単純転売とは違い資産を積み上げていくようなビジネスだと思います。今後も続けて自分の理想的な売上・利益に近づけるように頑張っていきます。

中村さん、色々とお教えていただいて本当にありがとうございました。

今後とも宜しくお願ひ致します。