

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
質問が無いかなど、その都度一人ひとりに聞いていただき、質問する機会を与えていただいたので、疑問点などが残らずに全体的に理解できたところが良かったです。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
メモを取るのが追いつけなかった所があったので、録画できたら良かったです。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
実際にコンサルを受ける前にここまで説明してもらえないと思いました。本当にこれだけである程度できてしまいそうぐらい。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
個別に質問の有無を確認していただき居心地のよい場でした。
私ですと〇〇を行っているので〇〇を具体的な事例を元にご提案していただけた所が非常に良かったです。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
中村さんのおっしゃっていた通り、今回のセミナーの内容を実践するだけでもできる人なら結果は出るだろうと感じた内容でした。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：良かった。

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

メーカーとの取り組み方、海外メーカーと国内メーカーの比較、リサーチの手法および考え方も含めて具体的に説明頂けた点。

そして質問にも回答頂いた点。

迷っていた部分が明快になり方針が固まりました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

初めてのオンライン会議を経験しました！

一方通行的のオンラインセミナーは何度か受講しましたがそれとは違って多少、緊張しましたが大変有意義でした。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: とても良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

単純転売しか実践していない私には全体を通してとても勉強になる内容でしたが、単純転売にも応用できるという点でリサーチリストの作り方がとても参考になりました。

リサーチ表は作っていたものの、セラーID や ASIN をただ並べていただけだったのでイマイチ活かしきれっていませんでした。

セラーID 以外にこういった項目があるとよりリサーチ表としての価値が上がるのかを知れてよかったです。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

ZOOM を使ったセミナーは初めてでしたが、ほとんど対面形式と変わらず質問などもできて良かったです。

中村さんが所々で質問があるかどうか聞いてくださるので質問もしやすかったです。

様々なレベルの参加者がいたため、他の参加者の方の質問からも学べる点が多かったですし、「皆こういったことをやっているんだな…」といい刺

激になりました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かった。

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
セミナーと言うより、グループコンサルのようで、一方通行ではないところが良かったです。新鮮なセミナーでした。また、個々に配慮していただき、とても丁寧な説明でした。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
セラー仕入れについてはゼロの状態でしたが、全体像が見えました。具体的な方法についても理解できました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：良かった。

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
中村さんのセミナーは動画等で何度か拝見しておりましたので、復習的な内容でした。もちろん無料参加ですので想定内です。しかし、ネットとはいえ、リアルタイムで対面と変わらない環境で聞いたことはとても良かったと思いました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
セミナーでも少し聞きましたが、リストすべきセラーとはどのようなものなのかと言うことです。現在もメーカーリサーチをやっていますが、いまいちピンとこない感じです。まあ、その辺りは無料では聞けない中村さんのキモかもしれませんね。しかし、今回のセミナーを受けてそれが少し見えたきた感じはします。ありがとうございました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かったです！

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
個別にお声がけいただいて、すごいノウハウを教えていただけて本当にありがとうございました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
ウェブセミナーでまとめて、というのではなく少人数で質問に答えながら、というやり方に中村さんの素晴らしい人間性を感じることができました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：良かったと思います

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
ネットでのセミナーは初めての経験でしたが、少人数だったことでコミュニケーションが取りやすかったこと。中村様（主催者の方）が身近に感じられたことが良かったと思います。悪かった点は特にありません。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
セミナーはもちろん興味がる内容ですが、Amazon での問題やトラブルに即アドバイスいただける点が心強かったです。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変勉強になりました

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
今日は長時間にわたり、内容の濃いセミナーを設けてくださり、ありがとうございました。
単純転売を続けていくことが苦しくなった私には、まさに今、知りたい内容でした。
メーカー取引について、経験のない方も一連の流れがわかり、勉強になったと思います。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
もちろん、個人、個人違うと思いますが、メーカー取引をある程度進めていくと、次のステップはどの時期に、どの方向へ進まれるのが一般的なの

でしょうか？

その目安はどの辺りでしょうか？

単純転売からメーカー取引に進む際も疑問でしたが、ずっと同じスタンスでこのビジネスを行うのはリスクーだと思ふことが多いです。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かったです。

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
メーカー取引までの具体的な流れがイメージできました。
中村さんの説明も丁寧で、大変良いお人柄も伝わってきました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
とても分かりやすかったです。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変よかったです

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
具体的な手法まで説明があつて、これだけでも実践していけば結果が出るだろうなと思いました。
メーカーとの交渉の過程でも、外注さんを使つての翻訳してもらう仕組みや、交渉メールを〇〇〇〇で出してもらうような仕組み作りとか、なるほどなーと関心する点もたくさんあり、とても勉強になりました。
前期のコンサルでも実際に結果が出ている話も聞けたので、再現性が高いと感じています。

悪い点は特になかったです。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かったです。

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
本日はセミナーありがとうございました。

闇雲にリサーチするよりも、出品者リストを丁寧に作成することにより、漏れがなくなり、結果的に速く成果が出るのがイメージできました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
オンラインのセミナーでしたので交通費や移動時間がかからなかったのが良かったです。
ZOOM も音声の途切れもなく非常に便利で驚きました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
メーカー仕入れも遅かれ早かれ飽和になってしまう期間限定の手法、或いはすでに稼げなくなった手法ではないかと疑念を抱いていましたがクリアになりました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
正直に申し上げますと内容自体は youtube にアップされている部分と被っているものが多くありましたが、メーカーとの交渉文の変化等、最新の状況も教えて頂いたのはすごく良かったです。また、質問できる機会があり、大変有意義でした。
以前の自身を〇〇に見せる手法ではメールを送る度に〇〇を感じていた
ので〇〇な文面はストレスなく私にも向いていると思います。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：初心者の方から上級者の方まで勉強になるセミナーでした。

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
急用が出来てしまい返事が遅れまして
申し訳ないです。

セミナーですが、分からない点は1人1人質問に答えて頂ける点が良かったです。

また、無料なのにも関わらず出し惜しみせずに色々話してもらえて感謝してます。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

自分は独立して〇〇年目になりますけどまだまだ勉強になるところがたくさんありました。また、中村さんのマインドがやはり自分よりも凄くて知識、経験よりもマインドで負けている気がしました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: 大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

説明が丁寧で、とても説得力がありました。

オンラインセミナーには初めて参加しましたが、少人数セミナーということもあり、むしろ通常のセミナーよりも中村さんとの距離が近かったように感じました。

ただ、私の回は参加者のうちマイクで喋れる方が少なく、他の方の意見や感想があまり聞けなかった点が残念でした。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

上述の通りとなります。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: 大変よかった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

結構詳しい内容まで無料で教えてもらったこと

質問に全部しっかり答えてもらっていたこと

（僕は質問ありませんでしたが）

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

メーカーに送る最初の文章、
リサーチ時にメーカー〇〇商品しか扱ってない商品もリサーチするの
かと気づけたので
とても参考になりました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考になら
ない、ガッカリなど） 】: 大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

スライドを出す時やセクション終了毎に適宜中村さんが、「画面見えてい
ますか?」、「今のところでわからないところや質問はありますか?」と、
ご本人も聞きすぎて申し訳なさそうなくらいしっかりと一人一人にヒア
リングしていただき(全く迷惑ではなく、熱意やお人柄が滲み出ていて、
偉そうに言うつもりは全くありませんが本当にものすごく好印象でし
た!)かなり楽しく勉強になるひと時を過ごさせていただきました。

以前から中村さんのメルマガや動画を拝見させていただいていますので、
一部これまでと重複し復習をさせていただく部分もありましたが、少し関
係のないことでも聞けば逃げたり誤魔化したりせずにしっかりとお話し
してくれましたし、なによりこれまで声と文面しか知らなかったので、お
顔が拝見できたことがとても安心感に繋がりました。

リサーチ表に入れる項目やその重要性についての講義もかなり価値を感
じましたし、〇〇メーカーに交渉する時のスタンス(これまでは〇〇で通
っていたけどこれからはそうもいけなくなり、むしろこちらから〇〇とい
うことを正直に言って仲間にしていく)もとても勉強になりました。

それが最初からできるかと言われれば正直少し疑問で勇気が要る部分だ
と思いますが、それを考慮に入れるだけでも今後の立ち回りなどが変わっ
てくるのではないかなと思いました。

あとは、

・ ○○○○○○

- ・ 拡張機能や仕入れ判断のやり方が正しいと確認できたこと
- ・ 在庫切れを防ぐ重要性
- ・ セラーリサーチの手順やその合理性

など、書き出せばキリがないくらい沢山勉強させていただきました。

悪いところは考えましたが特に思い浮かばず、しいて、シイテ強いて言わせていただくと、まともな社会経験がなく営業や交渉、対面で人と話すことが苦手な僕からすると敷居が高いと感じることもありました。(○○○
○○○など)

でも中村さんはもはやネットビジネスという括りを超えて活動をされている部分もある方ですし、これからはそういう当たり前のビジネススキルがある人が生き残っていく時代だと思いますので、これは僕自身の問題で、僕だからこそ思った感想だと思います。

そんなわけで全体を通して悪い点は特にありません笑

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

ウェビナーが始まる前にも軽く自己紹介をさせていただいたのですが、その時に専業○○年目で最高売上○○○万程度で全然ですと言ったら、中村さんが「月利 100 万なんて全然いけますよ！昔は環境的に 100 万プレイヤーは神扱いだったけど今なら誰でも当たり前のよう狙えます！」といったようなことを言ってくださり、自分の中で「大きく稼いでる人はやっぱりそもそもの基準が高いんだな」と改めて生で感じ、その思考ベースをコピーしないとサクサク成長していけない気がしましたので、むしろそこが一番の収穫だったかもしれませぬ笑

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: 大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

少人数であったので個別対応のように参加者に対して必ず一人一人に声をかけていただき質問もできて良かった。

他の人の質問のやりとりが聞けて参考になった。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

リサーチ表が大事。

リサーチ表を作る事で闇雲にリサーチする必要がない事がわかった。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: 大変よかった。

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

具体的なメーカー仕入れの方法が詳しくわかった。

リサーチで、〇〇出品のあまりないメーカーを探していかないといけないと思った。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

少人数で、やりやすい。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: よかった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

中村さんが実際にしているリサーチ方法や注意することなど知らないことがたくさんあり参考になりました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

質問にもわかりやすく説明していただけて良かったです。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: 大変勉強になりました

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

1. オンラインだったため、自宅から参加できた点

2. お顔が見えたので、安心できた点

3. グループだったため、ほかの参加者の質問が初心者の私にはとても勉強になった点（特に〇〇さんは、女性で副業だとお聞きして、私も気を引き締めようと思いました）

4. アマゾンの規約変更があり、今後単純転売がより厳しくなりそうなので、メーカー取引の重要性をまだ初心者の私にもわかるように説明されたところ

5. セラーリサーチの表（画面の切り替えが早すぎて、表右側の項目がわからなくて残念でした・・・）

6. 〇〇を知らなかったなので、早速入れました！便利ですね♪

7. メーカーに〇〇を与えるという考え方と具体例

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】:

メーカー仕入れの場合の、商品選定基準や、そのメーカーとの取引が安全かの判断基準など

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】: 大変参考になりました！

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】:

ツールの紹介。

メーカーに「〇〇で売る」と言って交渉すること（私も一度トライしたことがあったのですが「ダメ」と一蹴されました（笑）。

〇〇で在庫管理が出来るということ。

〇〇にメーカー直納サービスのようなものがあること。

メーカーへのファーストコンタクトは〇〇メールのほうが返答率が良いということ。

リサーチ表の紹介。

↑の話が聞けたことが私にとって良かったです。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
ホントに参考になりました。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
中村さんのお話はとても分かりやすく、実践に基づいた貴重なお話がどれも勉強になりました。
また、リサーチの方法についても、はじめて行う人でも体系立てて無駄なくリサーチできるように工夫されていて、本当に素晴らしいと思いました。このような丁寧なやり方で教えられていれば、コンサルティングでも結果は出しやすいのだろうと感じました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
中村さんの丁寧で、誠実なお人柄伝わってくる分かりやすいセミナーでした。中村さんから定期的に声掛けもしてくださるので、質問もとてもしやすい雰囲気でした。
お忙しい中、貴重なセミナーを開いていただき本当にありがとうございます。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：大変良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
少人数制で聴講側も適度に参加してる感があり、一方ではないのが新鮮で良かったです。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
セラーリサーチでウォッチセラーのリストはあるものの、有効に活用できてなかったが、今回のリスト表の説明で活用の仕方が良くわかったのが有意義でした。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
中村さんの説明の仕方が上手いので、大変わかりやすかった。すべての質問に率直にお答えになり、元々の素質もあるんでしょうけど流石だと思います。最新メーカー交渉事情を聴けたのが収穫です。

【 本日のセミナーについて（大変良かった、良かった、普通、参考にならない、ガッカリなど） 】：良かった

【 具体的にはどこが良かった、悪かったですか？ 】：
メーカー取引はメーカー商品を扱っているセラーをたくさん見つけていくことが大事なんだと思いました。

【 セミナーについての質問、意見、感想など 】：
〇〇のメーカーに対して正直に〇〇で販売したいと伝え、中村さんが〇〇販売する〇〇をメーカーに伝える点が参考になりました。私も現在は〇〇をしているとって交渉しています。今の段階では〇〇で販売しているとは言えないかもしれませんが、ゆくゆくは〇〇で〇〇したいと伝えるのは大事だなと思いました。