
中村「コンサル生 インタビュー 0さん（20代男性）」

1 コンサルを受ける前は、どんなことで悩んでいましたか？

単純転売による不安で悩んでいました。主に単純転売のみを行っており、常日頃からライバルセラーの増加、価格の下落、不安定な仕入先等に悩みを抱えていました。また、毎日睡眠時間を削ってはリサーチをする日々が続き、この先ずっとこの作業をしなければならぬと考えると継続する自信がありませんでした。

■その悩みで毎日、どんな気持ちを感じていましたか？

物販を辞める気は全くなかったのですが、脱単純転売という気持ちでした。しかし、自分一人ではやり方もわからず、慣れてしまっている単純転売をずるずると継続する毎日でした。そこで、情報収集しているうちに「メーカー仕入れ」「直取」という言葉に興味を持ち、中村さんのメルマガを登録しました。

2 なぜ、他のスクールやコンサルではなく、
中村の個別コンサルを受講しましたか？

親しみやすく非常に聞き取りやすい話し方です。メーカー取引をしている方の動画やセミナーへ参加したことがありますが、いずれも申し込むまではいきませんでした。しかし、中村さんのメルマガ特典であったメーカー取引の動画を見てこの人から教わりたいと直感で思いました。

3 受講後に、どんな成果がありましたか？

(「受講前」から、「受講後」の「変化」を具体的に教えてください。)

時間のゆとりができたことと自分に自信が持てるようになりました。仕入に関しては利益が出る商品を増やしリピート発注するだけ。この積み重ねなので自然と自由な時間が増えました。また、教えて頂ける正しいやり方をすればすぐに結果が出るので、自分でもできるという自信ができました。

・「数値化」できる成果や、変化はどのようなものがありますか？

三ヶ月で+50万円達成しました！
安定したメーカーが16社決まった！
取引可能メーカーは60社！

4 どれくらいの期間で成果を感じましたか？

一か月で感じました。一か月目から取引できるメーカーから仕入れていたのでとても速かったです。はじめてメーカーから仕入れたときはとても感動的でした笑。

中村の印象に残った言葉やコンサル内容はどんなことですか？

「マイナスな思考や表現はやめる」ということです。マインド的な部分ですが同感できます。考え方を一つ変えるだけで日々の作業量が大幅に変化することを実感しております
他にも中村さんおすすめの本は全て読むようにしています。マーフィーの法則は二回読みました。

5 「他のスクール、コンサル」と「中村個別コンサル」との一番の違いは、何ですか？

結果が出ざるおえない環境でできるというところです。中村さんの受講生の方々を見ていると非常にレベルが高く、結果を早く出す人が多いと感じております。その環境の中で自分もできるので中村さんのコンサルは結果がでて当然という感じがします。

6 もし「このコンサル」を受講してなければ今頃どうなっていたと思いますか？

今までと同じ生活をしていたと思います。

7 「このコンサル」はどんな人にお勧めですか？

愚直に行動できる人、自分の考えを捨てる事が出来る人です。
このコンサルを受けたいと思う人は何かを変えたいと思っている人だと思います。自分もそうでした。中村さんからはメーカー取引で成功した手法をそのまま教えて頂けるのでそのとおりにできる人が良いと思います

8 これから「このコンサル」の受講をご検討している方に
どのようにおすすめしますか？

メーカー取引を少しでも取り入れたいと思っている人にはおすすめ
します。

敷居が高いと思われるかもしれませんが徐々に慣れてきます。今ま
でとは違う新しいことを覚えることが出来るので、物販でレベルア
ップしたい方やチャレンジ精神がある人にもやりがいがあるのでは
ないかと思います！

アンケートにご協力いただきありがとうございます。

中村