

---

中村「コンサル生 インタビュー Hさん（30代男性）」

---

---

1 コンサルを受ける前は、どんなことで悩んでいましたか？

---

約4年前からamazonで欧米輸入の転売を始めましたが、セラー同士の価格競争、絶え間ない参入者との戦い、リサーチ疲れでamazonでの売上を伸ばすことができず悩んでいました。また、amazonでの販売において、我流でリサーチなどを行っていたことから、果たして正しい方法でリサーチできているのか不安もあり、なんとか解消したいと考えていました。

---

■その悩みで毎日、どんな気持ちを感じていましたか？

---

このままだとギリ貧で、最悪この物販業界から撤退も考えないといけないかなとよぎったこともありましたが、物販はおもしろいしなんとかこの業界で踏みとどまりたいと考えていたところ、中村さんがメーカー取引のコンサルを行っていることを知ったことから、今の状態を抜け出さたくぜひ教を請いたいと思うようになりました。

---

2 なぜ、他のスクールやコンサルではなく、  
中村の個別コンサルを受講しましたか？

---

中村さんはとてもいい人です笑 「いい人」というのは、しっかり責任感をもって最後まで面倒みてくれますし、諦めず丁寧に物事を説明してくれるので、教えてもらう側としてもとても安心できまし

た。

実際話してみるとわかりますが、中村さんはとても腰の低い方だと思います。上から目線で話されないですし、気軽に質問させてもらえる雰囲気を作ってくれるので、講義などを受ける側からするととてもありがたかったです。

また、実際プレイヤーとしてもバリバリの方ですし、自らが知っている情報は包み隠さず共有してくれるので、すぐに実践できる活きた情報を共有してくれるこのコンサルはかなり価値があると思います。

---

### 3 受講後に、どんな成果がありましたか？

(「受講前」から、「受講後」の「変化」を具体的に教えてください。)

---

amazonでの正しいメーカーリサーチの方法を身に付けることができましたと思います。中村さんオリジナルのリサーチ表を使って、定期的に内容を確認してくれ、正しくできているかできていないかのアドバイスもあるので、正しいリサーチ方法を身につけられたのだと思います。

結果、今までは手探り状態でやっていたので、常に不安な状態でしたが、コンサル受講後は自信をもつことができました。

---

#### ・「数値化」できる成果や、変化はどのようなものがありますか？

---

コンサル開始後、約半年で利益+40万を達成しました。

受講2ヶ月後：3万円

受講4ヶ月後：12万円

受講 6 ヶ月後：25 万円

受講 7 ヶ月後：40 万円

安定して取引を継続しているメーカー数は約 10 社です

---

#### 4 どれくらいの期間で成果を感じましたか？

---

メーカーリサーチを行うようになって1ヶ月程度で取引できるメーカーが出始めたので、このまま継続してリサーチを行えば大丈夫だろうなと感じました。中村さんはメーカーへのアプローチ数が大事といつもおっしゃっていますが、そのあたりも実感できるようになりました。

自分自身、作業時間をなかなか取れなかったこともあり、結果が伴ってくるまで時間はかかりましたが、確実に実績は積めていると感じています。

---

#### 中村の印象に残った言葉やコンサル内容はどんなことですか？

---

当たり前のことかもしれませんが、変な小細工は一切否定することです。グレーなことは排除して、真っ当に amazon 販売していきましょう、というところは新鮮でした。Amazon を嫌がるメーカーもいる中で、正直に伝えた上で交渉するのも、長く取引を行うことを考えると、正直に伝えるのは改めて重要だなと認識できました。

---

#### 5 「他のスクール、コンサル」と「中村個別コンサル」との一番の違いは、何ですか？

---

zoom という web アプリを使ってのコンサルがメインでしたが、パソコンを通して目の前に中村さんがいる状況でコミュニケーションが取れるので、対面コンサルに近い感じだったと思います。  
対面コンサルを受けたこともあります。移動時間や経費のことを考えると、とても効率的にコンサルを受けられたと感じています。

コンサルの内容もしっかりカリキュラムが組み立てられていて、知りたい内容がてんこ盛りでした。それぞれの進捗具合に合わせて対応して頂けたので、受ける側も焦らず自分のペースで進めることができたと思います。

---

6 もし「このコンサル」を受講してなければ  
今頃どうなっていたと思いますか？

---

未だに不安な状態を解消できないままで、売り上げも右肩下がりの状態だったような気がします。

---

7 「このコンサル」はどんな人にお勧めですか？

---

今現在、一定の安定はあったとしても、少しでも今後不安があるのであれば、ぜひ中村さんのメーカーリサーチのコンサルを受けられることをオススメします。メーカーとつながることができれば、継続して仕入・販売できるので、安定感を得られると思います。

---

8 これから「このコンサル」の受講をご検討している方に

どのようにおすすめしますか？

---

我流で amazon 販売を行ってきた方がいれば、ぜひ中村さんのコンサルを検討されることをオススメします。リサーチの方法から帳簿の付け方までしっかりサポートして頂けるので、ついていけば必ず結果は伴うと思います。

---

アンケートにご協力いただきありがとうございます。

中村