

中村さん

お疲れ様です。

グループコンサルに参加させて頂き、本当にありがとうございました。

私は会社員の傍ら、副業で Amazon 輸入とヤフオク・店舗せどりをやっていた。

半年前の売上は 150 万、利益率は 10~15%と、忙しいのにあまり実績は良くありませんでした。

また当時は、子どもを家電量販店へ連れて行き、一緒にファミコンやスイッチ等を買っており

子どもとの大事な時間を仕入れに使っていました。

しかし参入障壁も低いので、商品を見つけては低利益になる繰り返しで毎日ずっとリサーチをし続けなければなりませんでした。

これは毎日会社で働いて給与を得る労働と変わりなく

むしろ在庫リスクを抱える事で、決して良い環境ではありませんでした。

しかし、そのような状況で中村さんのコンサルを受けて、環境が劇的に変化しました。

まず数字の部分では売上 300 万、利益率が 20%と急激に改善する事ができました。

また環境面でも、家族の時間を沢山作ることができました。

これこそ、私が副業に求めていた

利益と自由な時間、それを可能にするノウハウでした。

このノウハウは単純転売のように毎日ひたすら新しい商品を探すのではなく

見つけた 1 メーカーから長期的に仕入れ・販売・利益獲得をする事が出来ます。

再仕入れもメール 1 つで完結し、世界中どこにいても PC さえあれば仕事が出来ます。

また中村さん自身も非常に親身になって相談に乗って頂き、大変感謝しています。

コンサル以外の部分の人生相談が多かったような気がしますがそれもしっかり時間をかけて受け止めて頂き、コンサルを受けて本当に良かったな、と改めて実感しています。

今後は、教えてもらうだけではなくビジネスパートナーになれるようまだまだ頑張っていきますので、引き続き宜しくお願い致します！