

## 価格競争、リサーチ地獄からの脱却

## Amazon 転売で自由になるための戦略セミナー

読者の皆様へ

こんばんは、中村裕紀です。

本日は先日から案内させて頂いている、セミナーの詳細をお送りします。

このセミナーでは

- ・ メーカー取引の優位性（なぜ今メーカー取引なのか？）
- ・ 自由になるための戦略（時間＝お金、1日数時間で利益を生む方法）

上記2点を中心に内容をお話いたします。

今のAmazon転売は「メーカーとの直接取引」なしでは  
長期的に稼ぐことができない、そんな時代が変わってきています。

もちろん単純転売でも  
多くの方が利益を出している現状もありますが  
果たしていつまで続くのでしょうか？

私は長い目で考えたとき  
より安定的に利益を出すためには  
今すぐにでもメーカーにメールを送り  
直接取引を開始すべきだ！と考えています。

私がお話しさせて頂いた方々の中には  
既に多くの利益を上げているにも関わらず

価格競争に苦しんだり  
毎日毎日儲かる商品のリサーチをしたりと

自分のビジネスモデルに自信がもてず  
独立していても自由な時間が取れない不安な状況で

「どうにかして自由な時間をつくりたい！」

「長期に渡り安定的なビジネスにチャレンジしたい！」

と思う方がたくさんいました。

そこで今回そんな思いを解決したく  
このセミナーを開催しよう！という運びになりました。

私自身、現在は1日数時間の作業で  
月収200万円以上を毎月稼ぎ続けていますが

過去、価格競争に苦しみ、リサーチ地獄から抜けきれず  
毎日毎日パソコンに向かい利益の出る商品を探し続けていました、、

朝から夜中まで働き詰めで  
幼い我が子との時間も取れずに  
こんなことなら雇われていた方がマシだ・・  
と思うことさえありました。

私の場合は

勢いで会社を辞めたこともありましたが

それでも月収50万円を達成し、自信に溢れた状態で独立したわけです。

ただ独立直後に大きな取引先との連絡が途絶え

そのセラーの扱っている商品に依存していたことから

月収数万円と利益0に近い状態から再チャレンジという

かなり厳しい状況から這い上がらなければなりませんでした。

その時から単純転売をやっていても未来はない、、

早く次のステップに進まなければ！

と強く強く思い、ビジネスを進めていきました。

だけどそのときの私は

そもそも「メーカーと直接取引を行う」

という考え方がなかったです。

家族もあり

幼い我が子の笑顔を守るためにも

死に物狂いで毎日毎日リサーチし続けました。

その結果

数年の時間が掛かりましたが

月収100万円を突破

収益的には問題ないレベルまでもっていきました。

ただ問題が、、、

自由な時間なんて取れませんでしたし  
一度セラーに裏切られた経験があったことから  
自分のビジネスが長期に渡り安定的に利益を生めるのか？

そのようなことが不安で仕方ありませんでした。。

そんな悩める時期に運良く  
メーカー取引をすでに成功させている方に出会い  
そこから私のビジネスモデルが一変します。

そこからは  
トントン拍子でメーカーが決まり  
面倒なことは一切せず  
自由な時間もお金も手に入りました！

今では

好きなときに  
好きな場所で  
好きな人と  
好きなことを好きなだけやる

という理想の生活を送れています。

もしかしたら  
私だからできたのでは？と  
この案内を読んで思っている方がいるかもしれませんが  
それは間違っています。

メーカーと取引するための具体的な方法と  
自由になるための戦略と考え方さえ聞けば  
誰でも実現可能なレベルです。

そんな話をセミナーではしたいと思います。

メルマガでも書きましたが  
私は現在、中・上級者の方向けにコンサルティングを行っています。  
月収100万円、月収200万円を達成している方もいます。

でも今回のセミナーは  
初心者の方でも「受けるだけで気付きのある」  
そんなセミナー内容です。

この気付きは物販を続ける限り必須なので  
迷われている方がいればご検討いただけると幸いです。

もちろん中・上級者にも  
満足していただける内容だとお約束いたします。

下記にセミナーの詳細を記載しますので  
参加していただける方はPayPal、もしくは銀行振込決済をお願いします。

ご入金確認後にメールにて再度詳しい案内をさせていただきます。

今後ともよろしく願いいたします。

長文読んで頂きまして、本当にありがとうございます。

↓

## セミナーの概要

---

### 第1章：

#### 過去の私

～以前私が取り扱っていた商品を大暴露、  
これで月収100万円いきました！～

～過去のリサーチ手順と交渉方法～

### 第2章：

#### メーカー取引への気付き

～思考の変革、メーカー→卸・問屋→小売の理解～

### 第3章：

#### 実際のメーカー取引リサーチ手順

～こんな商品がメーカー商品です！～

～メーカーを取り扱っている出品者をリサーチする上での必須視点～

～成約率を高める交渉方法、私の交渉文はこれ！～

～メーカーに交渉文を送るまでの具体的手順～

#### 第4章：

自由になるための戦略

～多品種少量から少品種大量へ～

～これで怖いものなし、自分だけの価格を！～

～私の外注先（倉庫）を大公開～

～外注さんの賃金体系についてと募集方法～

～自由になるための考え方～

#### 第5章：

私の夢、さらなる高みへ

～人に笑顔を与えたり、喜んでもらえる仕事を！～

～今最も熱い市場とは？その理由～

～物販最強チーム創設の野望～

-----

セミナー代金：1万円

日時場所：

東京会場（場所をご参加者のみに後日お伝えします）

平成28年3月27日（日）

13：00～18：00にて開催

大阪会場（場所をご参加者のみに後日お伝えします）

平成28年4月3日（日）

13：00～18：00にて開催

支払方法：

メルマガ本文に詳しい内容を記載しております。  
そちらの方よりお手続きをよろしくお願いいたします。

システムが間に合わず、今回は手動で全て対応いたします。

ご入金を確認し

メールをお届けするまで

少々時間が掛かるかもしれませんが

予めご了承のほど、どうぞよろしくお願いいたします。

何かありましたら、下記メールアドレス宛にご返信ください。

必ずご返信させていただきます。



→info@nakamura03.com

特典：

セミナー後の行動を促すために

- ・ 7日間のメールサポート

をお付けいたします。

セミナー受講後により行動がしやすいよう

疑問点などがあれば、メールにて何でも聞いてください。

また詳細はセミナー後に、ご連絡させていただきます。

それでは、皆様にお会いできるのを楽しみにしております！

今後ともよろしく願いいたします。

いつもメルマガを読んで下さり、本当にありがとうございます。

中村裕紀